

ENTRETIEN N°1



**VOUS ÊTES MANAGER
OPÉRATIONNEL DANS UNE
GRANDE MULTINATIONALE**

RECRUTEMENT FINANCE

**CE QUE VOUS RECHERCHEZ
(NE PAS DIRE AU CANDIDAT)**

**AGIR EN SITUATION DE STRESS
COOPÉRATION EN ÉQUIPE
RIGUEUR
DEADLINES SERRÉES
TRÈS BON NIVEAU ANGLAIS**



ENTRETIEN N°1

“ BONJOUR,
JE VOUS ACCUEILLE POUR
CE POSTE DE STAGIAIRE
SECTEUR FINANCE AU SEIN
DE NOTRE
MULTINATIONALE, DANS UN
1ER TEMPS, JE VOUS
LAISSE PRÉSENTER VOTRE
EXPÉRIENCE ET VOTRE
MOTIVATION ET ENSUITE,
JE VOUS POSERAI
QUELQUES QUESTIONS.

C'EST À VOUS, JE VOUS
ÉCOUTE. ”



ENTRETIEN N°1

**DÉCRIVEZ UN PROJET
ACADÉMIQUE,
PROFESSIONNEL OU MÊME
PERSONNEL DONT VOUS
ÊTES FIER. QUEL A ÉTÉ
VOTRE RÔLE ET QUELS
RÉSULTATS AVEZ-VOUS
OBTENUS ?**

**PARLEZ-MOI D'UNE FOIS
OÙ VOUS AVEZ DÛ
TRAVAILLER SOUS LA
PRESSION D'UNE
DEADLINE.**

**QUELS EXPÉRIENCES
LINGUISTIQUES POSSÉDEZ-
VOUS ?**

3

**AGIR EN SITUATION DE STRESS
COOPÉRATION EN ÉQUIPE
RIGUEUR
DEADLINES SERRÉES
TRÈS BON NIVEAU ANGLAIS**



ENTRETIEN N°1

**QUELLES SONT LES TROIS
VALEURS
PROFESSIONNELLES LES
PLUS IMPORTANTES POUR
VOUS ?**

**RACONTEZ UNE SITUATION
DE RÉUSSITE EN ÉQUIPE.**

**POUVEZ-VOUS DONNER UN
EXEMPLE CONCRET OÙ
VOUS LES AVEZ MISES EN
PRATIQUE ?**

4

**AGIR EN SITUATION DE STRESS
COOPÉRATION EN ÉQUIPE
RIGUEUR
DEADLINES SERRÉES
TRÈS BON NIVEAU ANGLAIS**



ENTRETIEN N°2



**VOUS ÊTES MANAGER
OPÉRATIONNELLE DANS
UNE PME EN CROISSANCE**

**RECRUTEMENT
CHARGÉ.E DE PROJET
DÉV COMMERCIAL**

**CE QUE VOUS RECHERCHEZ
(NE PAS DIRE AU CANDIDAT)**

**GESTION DE PROJET COMPLEXE
RIGUEUR
CRÉATIVITÉ
ANIMATION DE RÉUNION
COOPÉRATION, DYNAMISME**



ENTRETIEN N°2

**“ BONJOUR,
JE VOUS ACCUEILLE POUR
CE POSTE DE STAGIAIRE
CHARGÉ DE
DÉVELOPPEMENT
COMMERCIAL DANS NOTRE
PME EN PLEINE
CROISSANCE,**

**DANS UN 1ER TEMPS, JE
VOUS LAISSE PRÉSENTER
VOTRE EXPÉRIENCE ET
VOTRE MOTIVATION ET
ENSUITE, JE VOUS
POSERAI QUELQUES
QUESTIONS.**

**C'EST À VOUS, JE VOUS
ÉCOUTE. ”**



ENTRETIEN N°2

**QU'EST-CE QUI VOUS
MOTIVE AU QUOTIDIEN
DANS VOTRE TRAVAIL OU
VOS ÉTUDES ?**

**COMMENT GÉREZ-VOUS LA
GESTION DE PROJET ?
POUVEZ-VOUS DÉCRIRE
UNE SITUATION OÙ VOUS
AVEZ DÛ RESPECTER DES
DÉLAIS ?**

**COMMENT AVEZ-VOUS
CONTRIBUÉ À
L'AMÉLIORATION D'UN
PROCESSUS OU D'UN
PROJET LORS D'UNE
EXPÉRIENCE ACADÉMIQUE
OU PROFESSIONNELLE?**

7

**GESTION DE PROJET COMPLEXE
RIGUEUR
CRÉATIVITÉ
ANIMATION DE RÉUNION
COOPÉRATION, DYNAMISME**



ENTRETIEN N°2

**AVEZ-VOUS DÉJÀ TRAVAILLÉ
AVEC DES ÉQUIPES À
DISTANCE ?
QUELS DÉFIS AVEZ-VOUS
RENCONTRÉS ?**

**DONNEZ UN EXEMPLE OÙ
VOUS AVEZ DÛ FAIRE
PREUVE DE CRÉATIVITÉ
POUR SURMONTER UN
OBSTACLE.**

**OÙ VOUS VOYEZ-VOUS DANS
5 ANS ? QUELS SONT VOS
OBJECTIFS
PROFESSIONNELS À COURT
ET MOYEN TERME ?**

8

**GESTION DE PROJET COMPLEXE
RIGUEUR
CRÉATIVITÉ
ANIMATION DE RÉUNION
COOPÉRATION, DYNAMISME**



ENTRETIEN N°3



**VOUS ÊTES RH
GRANDE ENTREPRISE DE
CONSEIL**

**RECRUTEMENT BUSINESS
DEVELOPPER**

**CE QUE VOUS RECHERCHEZ
(NE PAS DIRE AU CANDIDAT)**

**RIGUEUR ET ANALYSE
CAPACITÉ À CONVAINCRE
RÉDACTION DE RAPPORTS
PRÉSENTATIONS ORALES**



ENTRETIEN N°3

« BONJOUR,
JE VOUS ACCUEILLE POUR
CE POSTE DE STAGIAIRE
BUSINESS DEVELOPPER AU
SEIN DE NOTRE GRANDE
ENTREPRISE DE CONSEIL.

@DANS UN 1ER TEMPS, JE
VOUS LAISSE PRÉSENTER
VOTRE EXPÉRIENCE ET
VOTRE MOTIVATION ET
ENSUITE, JE VOUS
POSERAI QUELQUES
QUESTIONS.

C'EST À VOUS, JE VOUS
ÉCOUTE. »



**COMMENT DÉFINISSEZ-
VOUS LE SUCCÈS
PROFESSIONNEL ?
QUELS CRITÈRES UTILISEZ-
VOUS POUR ÉVALUER
VOTRE PROPRE RÉUSSITE
?**

**COMMENT VOUS Y PRENEZ-
VOUS POUR CONVAINCRE
QUELQU'UN ?**



**RACONTEZ UNE SITUATION
OÙ VOUS AVEZ DÛ FAIRE
PREUVE DE COMMUNICATION
ORALE OU ÉCRITE AVEC UN
FORT ENJEU.**

QUEL A ÉTÉ LE RÉSULTAT ?

**COMMENT ENVISAGEZ-VOUS
VOTRE ÉVOLUTION DE
CARRIÈRE DANS LES ANNÉES
À VENIR ?**



ENTRETIEN N°4



**VOUS ÊTES RESPONSABLE
BOUTIQUE D'UNE GRANDE
MULTINATIONALE DU LUXE**

**RECRUTEMENT
MARKETING - VENTE
BOUTIQUE**

**CE QUE VOUS RECHERCHEZ
(NE PAS DIRE AU CANDIDAT)**

**POSTURE COMMERCIALE
ACCOMPAGNEMENT CLIENTS
EXIGEANTS
CENTRATION OBJECTIFS
TRAVAIL EN ÉQUIPE**



ENTRETIEN N°4

« BONJOUR,
JE VOUS ACCUEILLE POUR
CE POSTE DE STAGIAIRE
MARKETING-VENTE EN
BOUTIQUE DE NOTRE
MARQUE LUXUEUSE,

DANS UN 1ER TEMPS, JE
VOUS LAISSE PRÉSENTER
VOTRE EXPÉRIENCE ET
VOTRE MOTIVATION ET
ENSUITE, JE VOUS
POSERAI QUELQUES
QUESTIONS.

C'EST À VOUS, JE VOUS
ÉCOUTE. »



ENTRETIEN N°4

**QUELLES COMPÉTENCES
CLÉS AVEZ-VOUS
ACQUISES LORS DE VOTRE
FORMATION EN ÉCOLE ?
COMMENT LES APPLIQUEZ-
VOUS ?**

**COMMENT ÉVALUEZ-VOUS
VOTRE CAPACITÉ À
TRAVAILLER EN ÉQUIPE ?
DONNEZ UN EXEMPLE OÙ
VOTRE CONTRIBUTION A
FAIT LA DIFFÉRENCE.**

**QU'ATTENDEZ-VOUS DE
VOTRE PREMIER EMPLOI
APRÈS L'ÉCOLE ?**



ENTRETIEN N°4

**RACONTEZ UNE SITUATION
OÙ VOUS AVEZ DÛ FAIRE
PREUVE D'ADAPTATION OU
DE DIPLOMATIE. QUEL A ÉTÉ
LE RÉSULTAT ?**

**QUELS SONT LES DÉFIS QUE
VOUS SOUHAITEZ RELEVER
DANS VOTRE FUTURE
FONCTION ?**

**COMMENT FAITES-VOUS
POUR REMPLIR DES
OBJECTIFS DE VENTE SANS
FORCING AUPRÈS DES
CLIENTS ?**

